

Nhân viên kinh doanh

Mô tả công việc:

- Tìm hiểu, phân tích và nghiên cứu thị trường
- Tìm kiếm khách hàng mới, dự án mới.
- Trực tiếp làm việc với khách hàng, tư vấn kỹ thuật, làm báo giá các sản phẩm Công ty đang cung cấp.
- Đề ra kế hoạch kinh doanh để đạt được chỉ tiêu doanh số công ty đề ra
- Cập nhật kiến thức công việc, đọc tài liệu về kinh doanh và sản phẩm
- Báo cáo công việc hàng tuần/ tháng/ quý/ năm.
- Được đào tạo định kỳ về kiến thức thiết bị nhằm hỗ trợ cho việc tư vấn khách hàng,
- Duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại.
- Tham quan, giới thiệu sản phẩm trực tiếp đến khách hàng.
- Thu thập yêu cầu chi tiết từ khách hàng.
- Làm việc với nhà cung cấp để có được đề xuất tốt nhất.
- Soạn thảo đề xuất kỹ thuật và thương mại cho khách hàng.
- Đạt được mục tiêu bán hàng yêu cầu.
- Đề xuất công việc hàng tuần và làm công việc hàng tuần được phê duyệt bởi người quản lý.
- Báo cáo hàng ngày cho người quản lý.
- Tham quan ít nhất trung bình 2 khách hàng mỗi tuần. Điều đó sẽ được đo lường trong một khoảng thời gian mỗi tháng.
- Hỗ trợ trong quá trình thực hiện đơn hàng, lắp đặt, bàn giao, thanh toán, dịch vụ hậu mãi.
- Làm các nhiệm vụ khác theo yêu cầu của người quản lý.
- Thử việc 02 tháng

+ Quyền lợi được hưởng sau khi ký hợp đồng chính thức:

- Hỗ trợ tiền ăn trưa, xăng xe đi làm hàng ngày
- Được tham gia BHXH
- BHYT và bảo hiểm thất nghiệp theo quy định của luật lao động.
- Được tham gia các buổi đào tạo, training nội bộ và của nhà phân phối.
- Mức lương: Thỏa thuận theo năng lực 7.000.000 – 15.000 + hoa hồng theo doanh số
- Thưởng doanh số theo Quy chế thưởng doanh số của Công ty. Cơ chế thưởng rõ ràng, minh bạch, công bằng, có tính thúc đẩy cao.
- Các chế độ phép năm, lễ tết,... theo đúng 100% quy định của pháp luật lao động
- Các chế độ phúc lợi đầy đủ, du lịch tập thể hàng năm 1-2 lần
- Thời gian làm việc: từ thứ 2 đến thứ 6: 8.00 sáng đến 12.00/ buổi chiều 1h00 đến 5h00
Trong tháng có 02 thứ 7 làm việc và 02 thứ bảy off.

Yêu cầu:

- Nam: Tuổi từ 22 đến 28
- Tốt nghiệp THPT/Cao Đẳng/ Đại Học/ Trung Cấp
- Khả năng đọc tài liệu bằng tiếng Anh
- Khả năng điều phối, làm việc theo nhóm tốt, yêu nghề, nhiệt tình và có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc
- Có sức khỏe tốt, sẵn sàng đi công tác khi có yêu cầu
- Giao tiếp tốt, hòa đồng
- Yêu thích kinh doanh, nhiệt huyết trong công việc

THÔNG TIN LIÊN HỆ
MS. THÙY DUNG
SỐ ĐIỆN THOẠI: 0938.634.886
EMAIL: dungnguyen@tienminhvn.com

CÔNG TY TNHH TM DV KT TIỀN MINH

52/4T Đường Xuân Thới 3, Ấp Xuân Thới Đông 2, Xã Xuân Thới Đông, Huyện
Hóc Môn, Tp.HCM (gần chợ Bùi Môn)